



Suunnitteleimme listautumista

YHTIÖESITTELYTILAISUUS 23.9.2026

Sijoittajaa kehoitetaan lukemaan esite ennen sijoituspäätöksen tekemistä ymmärtääkseen täysin arvopapereihin sijoittamista koskevaan päätökseen liittyvät riskit ja edut. Suunniteltua listautumista koskeva suomenkielinen esite tullaan julkaisemaan yhtiön verkkosivuilla osoitteessa ipo.sensofusion.com.

Tärkeää tietoa

HUOMAUTUS

Seuraava soveltuu tähän esitykseen, tämän esityksen sisältämien tietojen suulliseen esittämiseen Sensofusion Oy:n ("Yhtiö") toimesta tai kenen tahansa henkilön toimesta Yhtiön puolesta, ja mihin tahansa suullisen esityksen jälkeiseen kysymysten ja vastausten esittämistä varten varattuun tilaisuuteen (yhdessä "Tiedot").

Tämä ei ole asetuksen (EU) 2017/1129 (muutoksineen, "Esiteasetus") mukainen, Finanssivalvonnan hyväksymä esite. Mikäli mahdollinen Listautumisanti ja -myynti toteutetaan, Finanssivalvonnan hyväksymä esite ja lisätietoja on saatavissa Yhtiön internetsivuilta. Esitteen hyväksymistä ei pidä ymmärtää tarjottavien tai säännellyllä markkinalla kaupankäynnin kohteeksi haettavien arvopapereiden hyväksymiseksi.

Tiedot eivät ole eikä niitä tule tulkita osaksi tarjousta tai tarjouspyyntöä merkitä tai ostaa arvopapereita, eikä mikään niiden sisältämä voi muodostaa perustaa eikä siihen tule luottaa liittyen mihin tahansa sopimukseen tai sitoumukseen, eikä se ole suositus arvopapereihin liittyen. Arvopapereihin liittyvä merkintä- tai ostopäätös tulee tehdä yksinomaan arvopapereiden tarjoamisen yhteydessä julkaistun Esitteeseen sisältyvien tietojen perusteella. Potentiaalisten sijoittajien on tehtävä omat riippumattomat tutkimuksensa Yhtiön liiketoiminnasta ja taloudellisesta tilanteesta sekä arvopapereiden luonteesta ennen minkään arvopapereita koskevan sijoituspäätöksen tekemistä.

Tietoja ei ole tarkoitettu julkistettavaksi tai levitettäväksi suoraan tai välillisesti henkilöille, jotka asuvat tai oleskelevat Yhdysvalloissa, Australiassa, Kanadassa, Hongkongissa, Japanissa, Uudessa Seelannissa, Singaporessa, Etelä-Afrikassa tai missään muussa maassa, missä jakelu tai julkistaminen olisi lainvastaista, eivätkä ne muodosta tarjousta myydä tai tarjouspyyntöä ostaa tai hankkia Yhtiön osakkeita, oikeuksia tai muita arvopapereita Yhdysvalloissa, Australiassa, Kanadassa, Hongkongissa, Japanissa, Uudessa Seelannissa, Singaporessa, Etelä-Afrikassa tai missään muussa maassa, jossa se olisi kyseisen maan lakien tai määräysten vastaista.

Tiedot eivät ole tarjous arvopapereiden myymiseksi eivätkä pyyntö ostotarjouksen tekemiseksi Yhdysvalloissa. Arvopapereita, joihin tässä esityksessä viitataan, ei saa myydä Yhdysvalloissa, ellei niitä ole rekisteröity Yhdysvaltain vuoden 1933 arvopaperilain (muutoksineen) mukaisesti tai ellei rekisteröintivelvollisuudesta ole poikkeusta. Yhtiö ei aio rekisteröidä tai tarjota arvopapereita yleisölle Yhdysvalloissa.

Missä tahansa sellaisessa Euroopan talousalueen ("ETA") jäsenvaltiossa, muussa kuin Suomessa, tämä esitys on osoitettu ja tarkoitettu ainoastaan henkilöille, jotka ovat ETA-alueella ja ovat "kokeneita sijoittajia" siten kuin Esiteasetuksen artiklassa 2(e) määritellään.

Tiedot eivät ole tarjous arvopapereista yleisölle Yhdistyneessä Kuningaskunnassa. Arvopapereita koskevaa esitettä ei ole hyväksytty eikä tulla hyväksymään Yhdistyneessä Kuningaskunnassa. Tiedot on suunnattu ainoastaan henkilöille, jotka ovat Yhdistyneen Kuningaskunnan ulkopuolella, tai henkilöille, jotka ovat Yhdistyneen Kuningaskunnan julkisia tarjouksia ja kaupankäynnin kohteeksi ottamista koskevan lain (Public Offers and Admission to Trading Regulations 2024) mukaisia kokeneita sijoittajia, ja ovat lisäksi (i) Yhdistyneen Kuningaskunnan vuoden 2000 rahoituspalvelu- ja markkinalain (Financial Services and Markets Act) (Financial Promotion) vuoden 2005 määräyksen (Order 2005) ("Määräys") 19(5) artiklan mukaisia sijoitusalan ammattilaisia tai (ii) korkean varallisuusaseman omaavia oikeushenkilöitä (high net worth entities), taikka muita henkilöitä, joille asiakirja voidaan laillisesti kommunikoida Määräyksen 49(2) artiklan mukaisesti (kaikki tällaiset henkilöt jäljempänä "Asiaankuuluvat tahot"). Kaikki Tietoihin liittyvä sijoitustoiminta on tarkoitettu ainoastaan Asiankuuluvien tahojen saataville. Kenenkään, joka ei ole Asiaankuuluva taho, ei tule toimia Tietojen perusteella tai luottaa Tietoihin.

Danske Bank A/S, Suomen sivuliike on nimetty toimimaan mahdollisen Listautumisannin ja -myynnin pääjärjestäjänä ("Pääjärjestäjä"). Pääjärjestäjä toimii yksinomaan Yhtiön ja osakkeitaan myyvän osakkeenomistajan puolesta, eivätkä kenenkään muun tahon puolesta Listautumisannin ja -myynnin yhteydessä. Pääjärjestäjä ei katso ketään muuta henkilöä asiakkaakseen Listautumisannin ja -myynnin yhteydessä kuin Yhtiön ja osakkeitaan myyvän osakkeenomistajan eikä sillä ole vastuuta tarjota muille henkilöille asiakkailleen kuuluvaa suojaa, eikä se tarjoa neuvoa kenellekään muille henkilöille koskien tämän esityksen sisältöä tai muuta tässä esityksessä viitattua transaktiota. Pääjärjestäjä ei ole vahvistanut tämän esityksen sisältöä.

Tässä esityksessä esitetyt asiat voivat sisältää tulevaisuutta koskevia lausumia, joihin kuuluvat lausumat, jotka eivät ole historiallista tietoa. Lausumat, joiden yhteydessä on käytetty sanoja "aikoa", "arvioida", "ennakoida", "ennustaa", "jatkoa", "odottaa", "olettaa", "pyrkä", "saattaa", "suunnitella", "tavoitella", "tulla", "tähdätä", "uskoa", "voisi" ja muut vastaavat tai niiden kielteiset vastaavat ilmaisut ilmentävät tulevaisuutta koskevia lausumia. Tässä esityksessä esitetyt tulevaisuutta koskevat lausumat perustuvat erilaisiin olettimiin, joista monet voivat osaltaan perustua toisiin olettimiin. Vaikka Yhtiö pitää näissä tulevaisuutta koskevissa lausumissa esitettyjä odotuksia kohtuullisina, ei ole takeita siitä, että odotukset toteutuisivat tai pitäisivät paikkaansa. Koska nämä tulevaisuutta koskevat lausumat perustuvat oletuksiin ja arvioihin ja niihin liittyy riskejä ja epävarmuustekijöitä, todellinen tulos tai seuraukset voivat poiketa olennaisesti tulevaisuutta koskevissa lausumissa todetusta lukuisten tekijöiden johdosta. Yhtiö ei takaa, että tässä esityksessä esitettyihin tulevaisuutta koskeviin lausumiin perustuvat oletukset ovat virheettömiä, eikä se ota vastuuta tässä esityksessä esitettyjen näkemysten tulevasta paikkansapitävyydestä tai sitoudu päivittämään tai arvioimaan uudelleen mitään tässä esityksessä esitettyjä tulevaisuutta koskevia lausumia uusien tapahtumien tai olosuhteiden perusteella. Lukijan ei tule tukeutua liikaa tässä esityksessä esitettyihin tulevaisuutta koskeviin lausumiin. Tässä esityksessä esitetyt tiedot, näkemykset ja tulevaisuutta koskevat lausumat perustuvat esityksen julkaisupäivän tilanteeseen ja voivat näin ollen muuttua ilman ilmoitusta. Yhtiö ei sitoudu julkisesti tarkistamaan, päivittämään, vahvistamaan tai julkistamaan mitään tulevaisuutta koskevia lausumia uusien tapahtumien tai olosuhteiden perusteella, jotka liittyvät tämän esityksen sisältöön.

Lukijat tekijät saattavat aiheuttaa sen, että Yhtiön todellinen liiketoiminnan tulos tai taloudellinen asema eroaa olennaisesti tulevaisuutta koskevissa lausumissa nimenomaisesti ilmaistusta tai niistä pääteltävissä olevasta liiketoiminnan tuloksesta tai taloudellisesta asemasta. Tämän esityksen Tiedot ja tulevaisuutta koskevat lausumat ilmaisevat ainoastaan tämän esityksen päivämäärän mukaista asiantilaa, ja ne voivat muuttua ilman eri ilmoitusta.

Agenda

- 01 SENSOFUSION JA SUUNNITELTU LISTAUTUMINEN
- 02 MARKKINA, TEKNOLOGIA JA STRATEGIA
- 03 TALOUDELLINEN PROFIILI
- 04 KYSYMYKSET JA VASTAUKSET

Puhujat



TIMO AHOELTO

Hallituksen puheenjohtaja



TUOMAS RASILA

Toimitusjohtaja



MARIA ALAHUHTA

Talousjohtaja

01

Sensofusion ja suunniteltu listautuminen

TIMO AHOPELTO

Hallituksen puheenjohtaja



Sensofusion on droonien tunnistus- ja torjuntainnovaatioiden edelläkävijä

Sensofusion on suomalainen droonien tunnistus- ja torjuntayhtiö, joka suunnittelee, kehittää ja myy ohjelmistovetoisia ratkaisuja tavoitteenaan suojata ihmisiä autonomisilta aseilta.

SATOJA TUOTTEITA OPERATIIVISESSA KÄYTÖSSÄ GLOBAALISTI

Airfence 7- ja Airfence Mini
-tuotteita operatiivisessa
käytössä ympäri maailmaa.

NOIN **37 000** TUNTIA

operatiivista käyttöä
vuodesta 2022 lähtien.

NOIN **8 000** HAVAITTUA DROONIA PÄIVÄSSÄ

35,1 MILJ. EUROA¹

Liikevaihto tilikaudella 2025

TOIMINTAA **5** MAASSA

Suomessa, Isossa-Britanniassa,
Ukrainassa, Israelissa
ja Kanadassa.

NOIN **23,3** MILJ. EUROA¹

Liikevoitto tilikaudella 2025
(noin 66 % liikevaihdosta)².

111 TYÖNTEKIJÄÄ²

konsernissa 30.6.2026.

¹ Tilintarkastettu
² Tilintarkastamaton

Droonien tunnistus- ja torjuntamarkkinan arvioidaan kasvavan merkittävästi

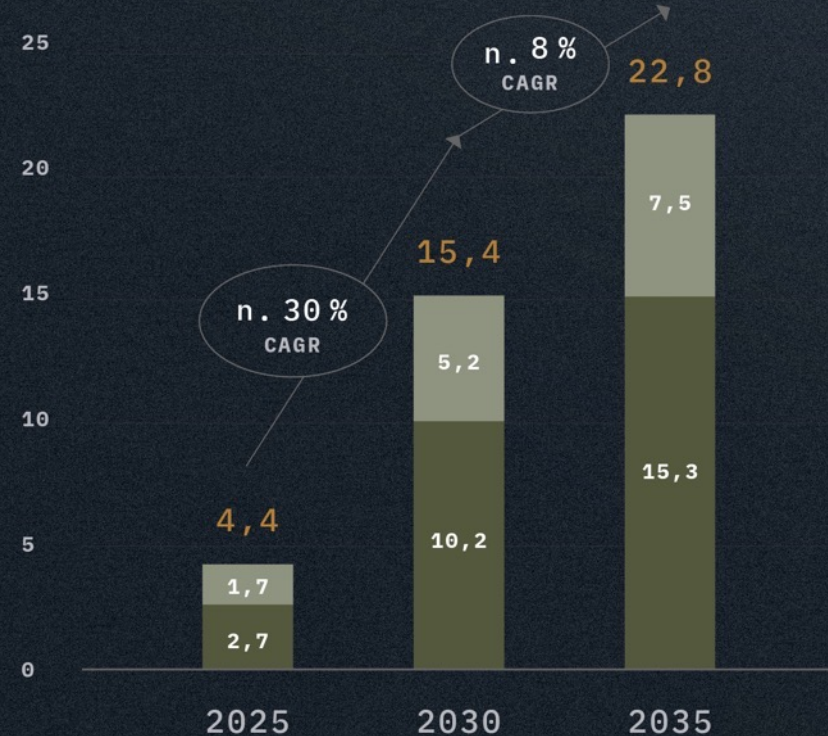
Markkina on maailmanlaajuisesti pitkäaikaisen investointiaallon alkuvaiheessa.

KASVUA TUKEVAT

- nopeasti kehittyvä drooniuuhka
- puolustusbudjettien kasvu ja laajat uudelleenaseistamisohjelmat
- kasvava tarve suojata kriittistä infrastruktuuria

Globaalin markkinan arvioitu kehitys¹

MRD. EUROA



● PUOLUSTUSMARKKINA ● SIVIILIMARKKINA

¹ Lähde: Kolmannen osapuolen markkinatutkimus

Listautumisannin tavoitteena on mahdollistaa Sensofusionin vahvan kasvun jatkuminen

Varat on tarkoitus käyttää
kasvustrategian rahoittamiseen.

01 Tutkimus ja kehitys

Nopeutetut investoinnit ohjelmistoihin,
tunnistus- ja torjuntateknologioihin sekä
tekoäly- ja satelliittikyvykkyyksiin

02 Tuotanto ja testaus

Kapasiteetin laajentaminen
relevanteilla markkina-alueilla

03 Taloudellinen liikkumavara

Taseen ja taloudellisen liikkumavaran vahvistaminen

YLEISÖANTI JA -MYynti

Yleisöanti- ja myynti Suomessa ja
instituutioanti ja -myynti Suomessa
sekä soveltuvien lakien mukaisesti
kansainvälisesti

TAVOITELTAVAT BRUTTOVARAT

NOIN 300 MILJOONAA EUROAA

YHTIÖN ARVO ENNEN JÄRJESTELYÄ

NOIN 1 300 MILJOONAA EUROAA

Ankkurisijoittajat ovat sitoutuneet osallistumaan Sensofusionin listautumisasiin



KESKINÄINEN
TYÖELÄKEVAKUUTUSYHTIÖ
ELO



KESKINÄINEN
ELÄKEVAKUUTUSYHTIÖ
ILMARINEN



ERÄÄT OP-RAHASTOYHTIÖ OY:N
HALLINNOIMAT RAHASTOT



KESKINÄINEN
TYÖELÄKEVAKUUTUSYHTIÖ
VARMA

MERKINTÄSITOUMUKSET YHTEENSÄ

NOIN **170** MILJ. EUROA

Ankkurisijoittajat ovat sitoutuneet, tietyin tavanomaisin edellytyksin, merkitsemään Yhtiön osakkeita suunnitellussa listautumisannissa ja -myynnissä yhteensä noin 170 miljoonalla eurolla, kun Yhtiön arvostus ennen listautumisannista ja -myynnistä saatavia varoja on enintään 1 300 miljoonaa euroa.

Sensofusion sijoituskohteena

01

Vahva asema merkittävästi kasvavalla markkinalla

Markkinan arvioidaan kasvavan noin 30 % vuodessa vuosina 2025–2030.¹

02

Droonien tunnistus- ja torjunta-innovaatioiden edelläkävijä

Yli kymmenen vuoden kokemus sekä oma ohjelmisto- ja tekoälypohjainen teknologia-alusta.

03

Suorat asiakassuhteet ja vertikaalisesti integroitu liiketoimintamalli

Keskeinen arvoketju tutkimuksesta ja tuotekehityksestä tuotantoon, asiakastyöhön ja kenttätukeen omassa hallinnassa.

04

Taistelukentillä todennettu suorituskyky ja jatkuva parannussykli

Satoja järjestelmiä operatiivisessa käytössä ja noin 37 000 operatiivista käyttötuntia vuodesta 2022 lähtien.

05

Vahva taloudellinen profiili ja arvonluontimalli

49,4 milj. euron liikevaihto ja 60,8 %:n liikevoittomarginaali 30.6.2026 päättyneellä 12 kuukauden jaksolla.²

¹ Lähde: kolmannen osapuolen markkinatutkimus

² Tilintarkastamaton

02

Markkina, teknologia ja strategia

TUOMAS RASILA

Toimitusjohtaja



Droonit ovat muuttaneet sodankäyntiä ja lisänneet tarvetta tunnistus- ja torjuntaratkaisuille

NIIDEN MERKITYS ON KASVANUT NOPEASTI:

- Tiedustelussa
- Maalinosoituksessa
- Hyökkäyskäytössä.

TEKNOLOGIAN KEHITYKSEN MYÖTÄ DROONEISTA ON TULLUT PERINTEISIIN ASEJÄRJESTELMIIN VERRATTUNA:

- Edullisempia
- Älykkäämpiä
- Määrällisesti laajemmin käytettäviä.

Perinteiset ilmapuolustusjärjestelmät eivät ole kustannustehokas tai operatiivisesti tehokas ratkaisu nopeasti kehittyvään drooniuuhkaan.

Droonien havaitsemiseen, tunnistamiseen ja torjuntaan suunniteltujen järjestelmien kysynnän odotetaan kasvavan merkittävästi.¹

1 Lähde: kolmannen osapuolen markkinatutkimus

Pioneerista kokonaisvaltaisen droonipuolustuksen rakentajaksi

LIIVEVAIHTO,
MILJ. EUROA

2016

Sensofusion perustetaan. Ensimmäisiin asiakkaisiin kuuluu erään valtion ilmailuviranomainen.



2018

Ensimmäiset käyttöönotot Lähi-idässä ja kuudennen sukupolven Airfence-järjestelmä.



2022

Tuotteet otetaan käyttöön Ukrainassa. Seitsemännen sukupolven Airfence julkistetaan ja toiminta suunnataan puolustusvälineiden valmistukseen.



2025

Tytäryhtiöt perustetaan Kanadaan, Israeliin ja Yhdistyneeseen kuningaskuntaan. Tuotteita valmistetaan Suomessa ja Kanadassa.



2026

Toimintaa laajennetaan ilmailu- ja avaruussektorille. Sensofusion hankkii Scandinavian Seaplanes Oy:n.



2016–2017 2018 2022 2023 2024 2025 2026 2027

7

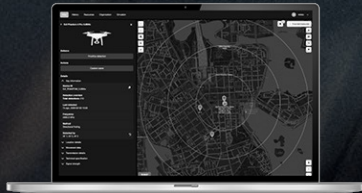
19

35

49¹

¹ Liikevaihto 30.6.2026 päättyneellä 12 kuukauden jaksolla. Tilintarkastamaton. Vuosien 2023-2025 koko vuoden liikevaihdot tilintarkastettuja.

Sensofusion yhdistää droonien tunnistamisen ja torjunnan yhdeksi ohjelmistovetoiseksi kokonaisuudeksi



Kaikkia vaiheita yhdistää Sensofusionin oma ohjelmisto- ja tekoälypohjainen ydin

Se yhdistää sensorit, uhka-analyysin, johtamisjärjestelmät ja torjuntavaikutteet sekä mahdollistaa myös kolmansien osapuolten järjestelmien integroinnin.

01

Tunnistus

Sensorit havaitsevat droonin ja määrittävät sen sijainnin. Ohjelmisto ja tekoäly yhdistävät tunnistustietoa ja arvioivat havaittua uhkaa.

02

Päätöksenteko

Järjestelmä muodostaa tilannekuvaa, priorisoi hälytyksiä ja tukee päätöksentekoa.

03

Torjunta

Järjestelmä koordinoi torjuntavaikutteita ja mahdollistaa eri torjuntamenetelmien yhdistämisen.

Airfence-tuotteet muodostavat nykyliiketoiminnan ytimen, ja kehityspotki laajentaa kyvykkyyksiä



01

Airfence 7

Passiivinen radiotaajuustunnistin, joka tunnistaa droonin ja sen ohjaajan. Sotilasversiossa on myös droonien torjuntaominaisuuksia.

02

Airfence Mini

Kannettava passiivinen radiotaajuustunnistin kenttätiedusteluun ja ilmatilan suojaukseen.

03

SensoC2-ohjelmisto

Yhdistää sensorien tuottaman tiedon tilannekuvaksi sekä kokoaa hälytykset ja päätöksenteon yhdeksi työnkuluksi.

Yhtiöllä on kymmeniä aktiivisia kehityshankkeita, joiden tarkoituksena on laajentaa sen tunnistuskyvykkyyttä ja torjuntavaihtoehtoja tulevaisuudessa.



TACTICAL
DRONE
FACTORY



SENSOFUSION
AEROSPACE



AIRFENCE
LIVE NEXT
GENERATION



ACOUSTIC
SENSOR



AIRFENCE
MINI 2



ACTIVE
RADAR



LASER/
DIRECTED
ENERGY



NANOEMP



HIVEMIND
SWARM
CONTROL

CASE

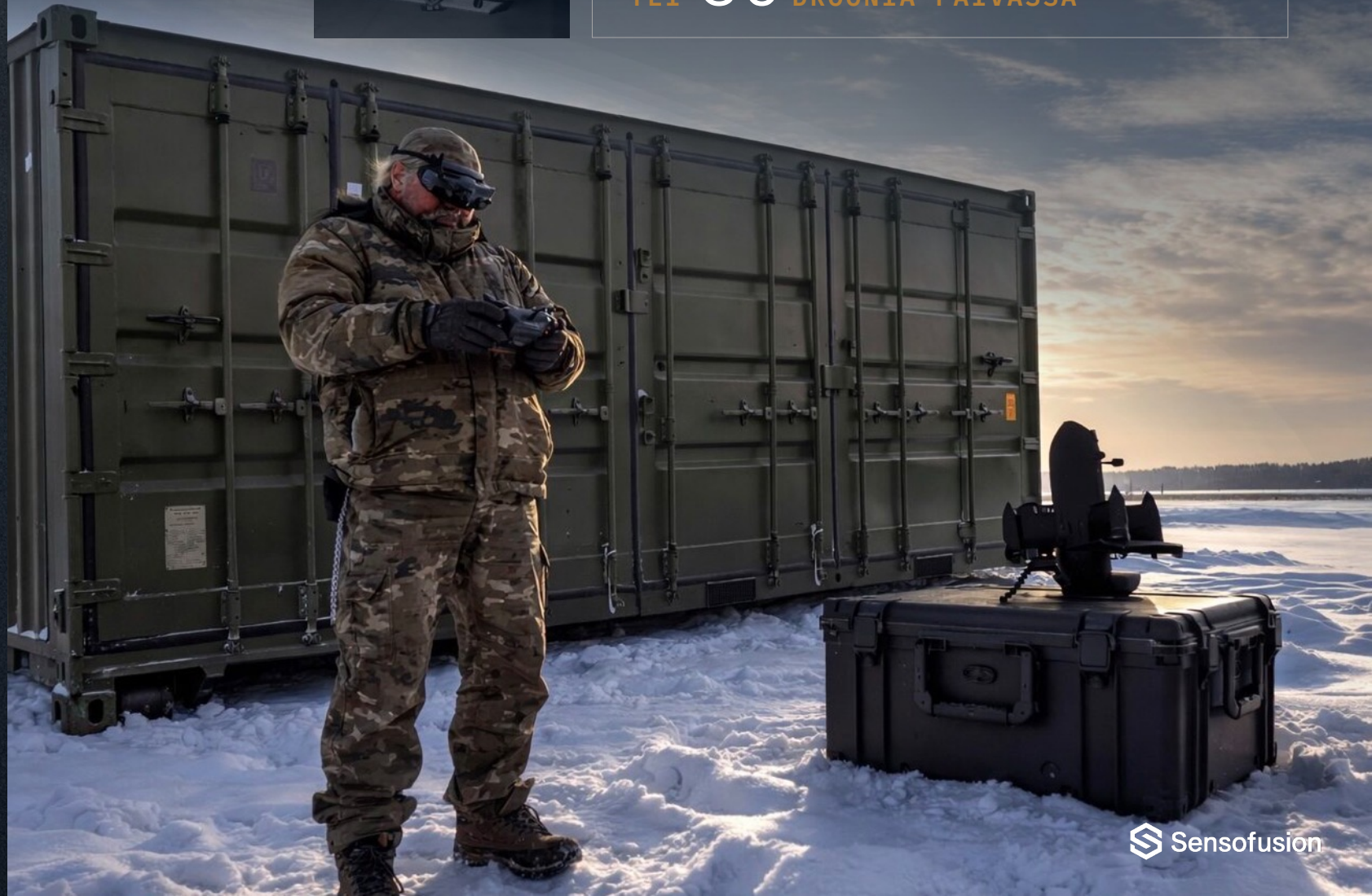
Testausvaiheessa oleva Tactical Drone Factory ilmentää Yhtiön nopeaa tuotannollista innovointikykyä. Perinteiset torjuntaratkaisut perustuvat valmiiden torjuntadroonien varastointiin, mikä on logistisesti epäkäytännöllistä ja teknologisesti haavoittuvaa, sillä uhkakuvat kehittyvät nopeammin kuin varastoja ehditään päivittää.

Noin 6 metrin mittainen kontti voidaan sijoittaa suoraan tarvepaikalle esimerkiksi konfliktialueella, ja se voidaan kuljettaa tavallisilla logistisilla ratkaisuilla maa-, rautatie-, meri- tai ilmakuljetuksin mihin tahansa maailmassa.



3d-tulostimilla ja tarvittavilla raaka-
ainevarastoilla varustetuissa merikonteissa
voidaan kolmen henkilön toimesta tuottaa

YLI 30 DROONIA PÄIVÄSSÄ



Satoja Airfence-tuotteita operatiivisessa käytössä ympäri maailmaa

Yhtiön tuotteita on käytetty aktiivisissa konflikteissa vuodesta 2018 lähtien, mukaan lukien Ukrainassa helmikuusta 2022 lähtien sekä Lähi-idässä.

NOIN 98,5 %

vuoden 2025 liikevaihdesta kertyi puolustus- ja turvallisuusviranomaisasiakkailta¹

VAHVAT PRIME-ASIAKASSUHTEET

PÄÄOSIN SUORA ASIAKASMALLI

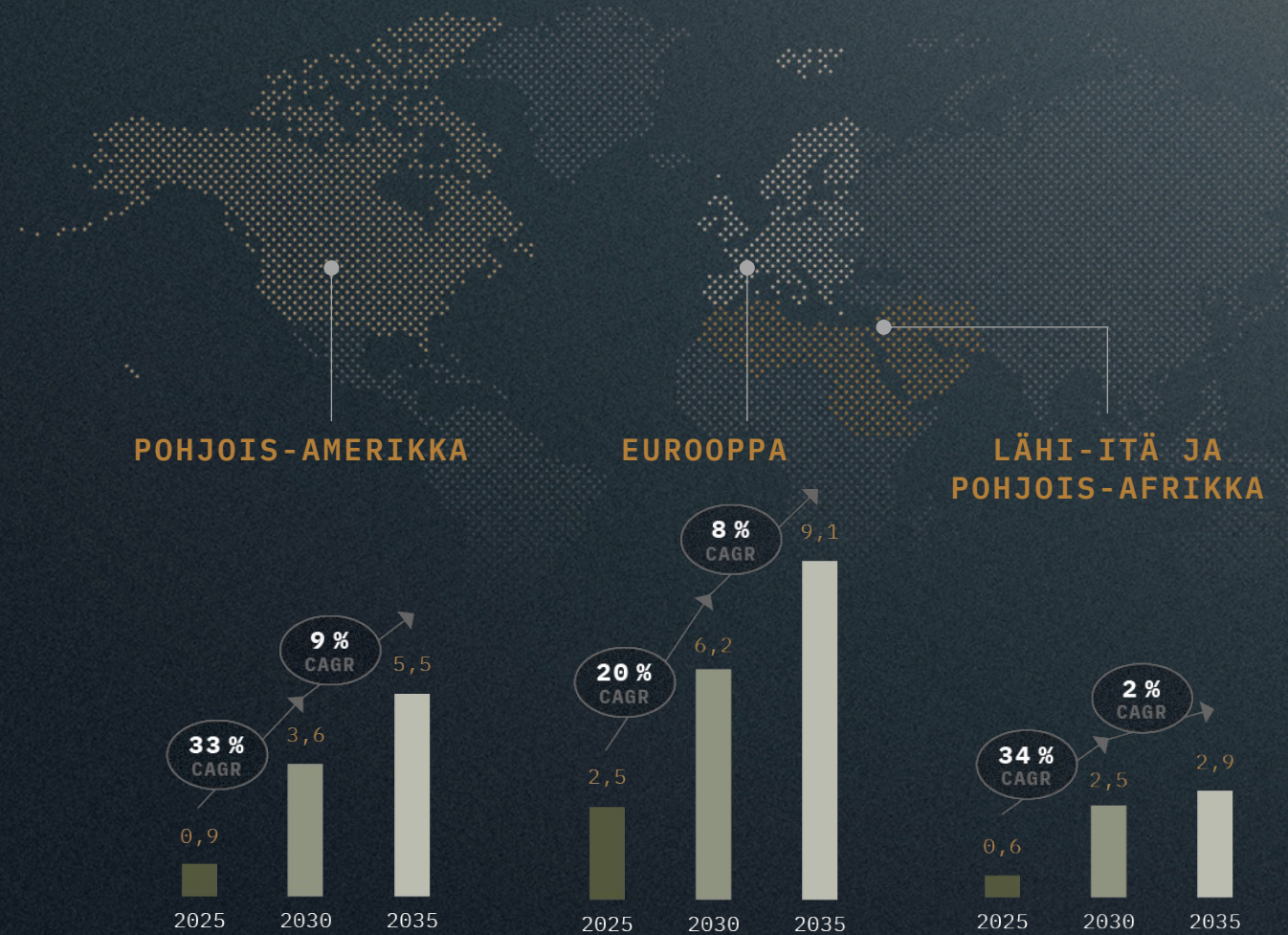
Sensofusion on armeijoiden, kriittisen infrastruktuurin toimijoiden ja turvallisuusviranomaisten luotettu kumppani



¹ Laskettu tilintarkastetuista luvuista.

Sensofusionin ydinmarkkinoiden arvioitu kasvu

MRD. EUROA



Lähde: kolmannen osapuolen markkinatutkimus

Liiketoimintamalli

Sensofusion hallitsee itse keskeisiä osia arvoketjustaan



Liiketoimintamallin keskeiset hyödyt

NOPEUS

Vertikaalinen integraatio mahdollistaa nopeamman tutkimus- ja tuotekehityksen, lyhyemmät päivityssykliä ja tiiviimmän yhteyden operatiiviseen suorituskäyttöön verrattuna malliin, jossa keskeiset teknologiat, integraatio tai asiakasrajapinta ovat hajautuneet useille toimijoille.

ASIAKASLÄHTÖISYYS

Suorat asiakassuhteet mahdollistavat yhtiön johdon näkemyksen mukaan jatkuvan yhteiskehittämisen kenttäpalautteen pohjalta.

KUSTANNUSTEHOKKUUS

Vertikaalisen integraation ansiosta Sensofusion pystyy yhdistämään nopeuden, asiakasläheisyyden ja kustannustehokkuuden.

Kasvustrategia

SENSOFUSIONIN TAVOITE: PUOLUSTAA IHMISKUNTAA AUTONOMISIA ASEITA VASTAAN

Kasvustrategian painopisteet:

01

Integroidun tunnistuksesta torjuntaan -tuoteportfolion laajentaminen:

Yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkailleen kokonaisvaltainen droonien tunnistus- ja torjuntakyvykyys, joka kattaa droonien havaitsemisen, paikantamisen, tunnistamisen, tilannekuvan muodostamisen, päätöksenteon tukemisen sekä torjunnan.

Yhtiön johdon näkemyksen mukaan nopeasti kehittyvällä markkinalla kilpailuetua ei luo ainoastaan tämän hetken paras teknologia, vaan kyky muuntaa pääomaa, operatiivista palautetta ja teknologista osaamista uusiksi tuotteiksi sekä tuoteparannuksiksi kilpailijoita nopeammin.

02

Itsenäisten puolustus-kyvykkyyksien kasvattaminen suorien asiakassuhteiden kautta:

Yhtiön tavoitteena on syventää nykyisiä prime-asiakassuhteitaan, luoda uusia pitkäaikaisia asiakassuhteita sekä tukea asiakkaiden omien droonien tunnistus- ja torjuntakyvykkyyksien rakentamista lähellä niiden operatiivisia tarpeita.

03

Kurinalaisen ja kannattavan liiketoiminnan skaalaaminen:

Yhtiö pyrkii jatkamaan nopeaa kasvua säilyttäen samalla korkean marginaalin liiketoimintamallin, kevyen kustannusrakenteen sekä pääomatehokkaan tuotantomallin.

Strategiaa tukeva perusta:

VAHVA INSINÖÖRIOOSAAMINEN

TEKOÄLYN HYÖDYNTÄMINEN

MATALAT KIINTEÄT KULUT

03

Yhtiön taloudellinen profiili

MARIA ALAHUHTA

Talousjohtaja



Nopea kasvu on yhdistynyt korkeaan kannattavuuteen

LIIVEVAIHTO/TYÖNTEKIJÄ^{1, 2}

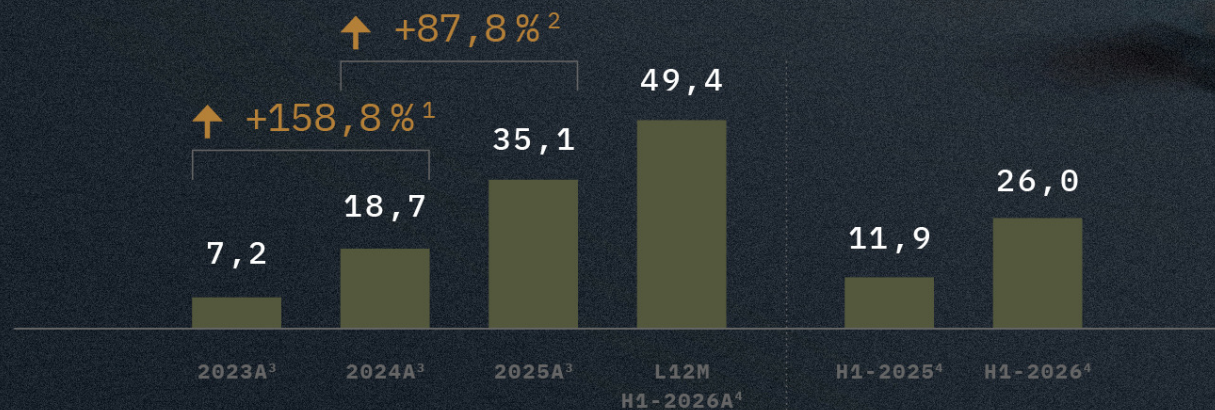
~610 000 EUROA

1 Tilintarkastamaton

2 Laskettu 30.6.2026 päättyneellä 12 kuukauden jaksolla (LTM), jonka aikana liikevaihto on ollut noin 49,4 milj. euroa sekä henkilöstöä keskimäärin 81. Henkilöstön määrä jakson päättyessä on ollut 111, jolla jakamalla liikevaihto olisi noin 445 tuhatta euroa työntekijää kohti.

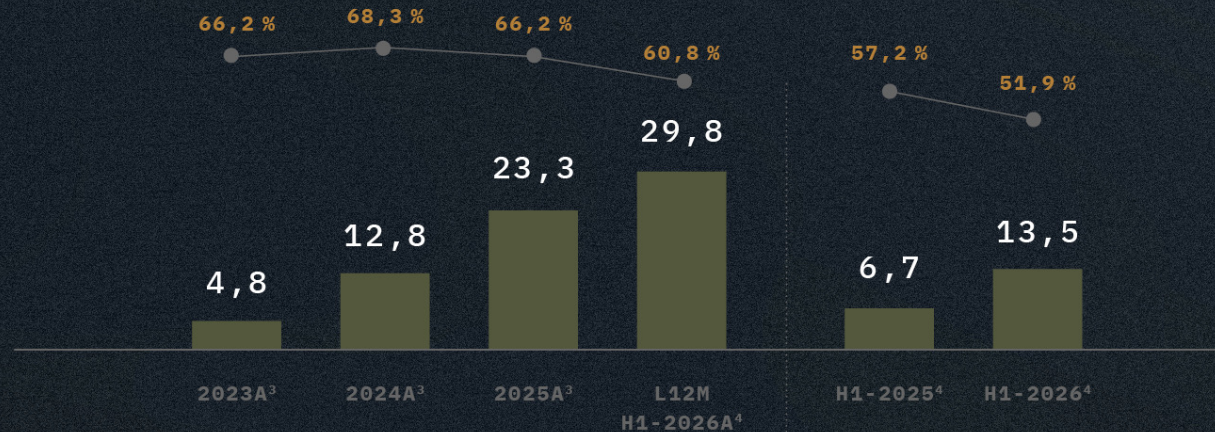
Yhtiön liikevaihdon kasvu

MILJ. EUROA



Liikevoitto

MILJ. EUROA



1 Liikevaihdon kasvu verrattuna 31.12.2023 päättyneeseen tilikauteen, Tilintarkastamaton.

2 Liikevaihdon kasvu 87,8 prosenttia verrattuna 31.12.2024 päättyneen tilikauden liikevaihtoon, Tilintarkastamaton.

3 Tilintarkastettu

4 Tilintarkastamaton

Kevyt liiketoimintamalli näkyvät alhaisena investointitarpeena

KEVYT PÄÄOMARAKENNE

KERTALUONTEISIA KASVUINVESTOINTEJA

H1-2026:n aikana

OMAVARAISUUSASTE

86,2 %

(30.6.2026)¹

OIKAISTU NETTOKASSA

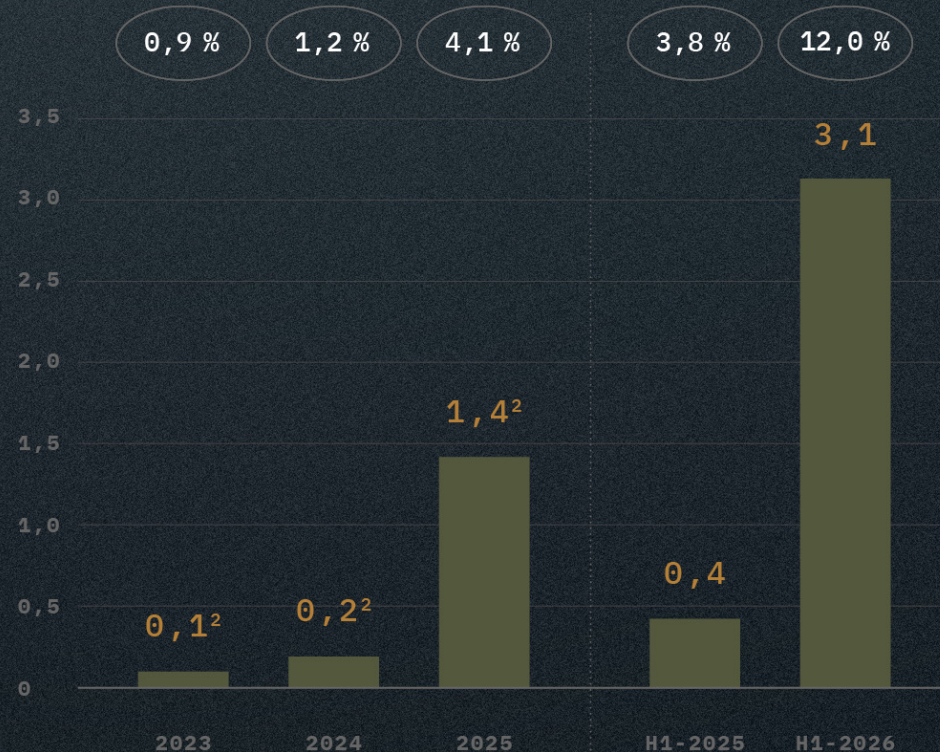
71,7 MILJ. EUROA

(30.6.2026)¹

1 Tilintarkastamaton

Investoinnit (CAPEX)

MILJ. EUROA



● INVESTOINNIT (CAPEX)¹

○ INVESTOINTIEN (CAPEX) OSUUS LIIKEVAIHDOSTA¹

1 Luvut tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita

2 Tilintarkastettu

Kyky muuntaa kannattavaa kasvua kassavirraksi pääomatehokkaasti

OIKAISTU SIJOITETUN
PÄÄOMAN TUOTTO (ROCE)^{1, 2}

277,8 %

KASSAKONVERSIO^{1, 2}

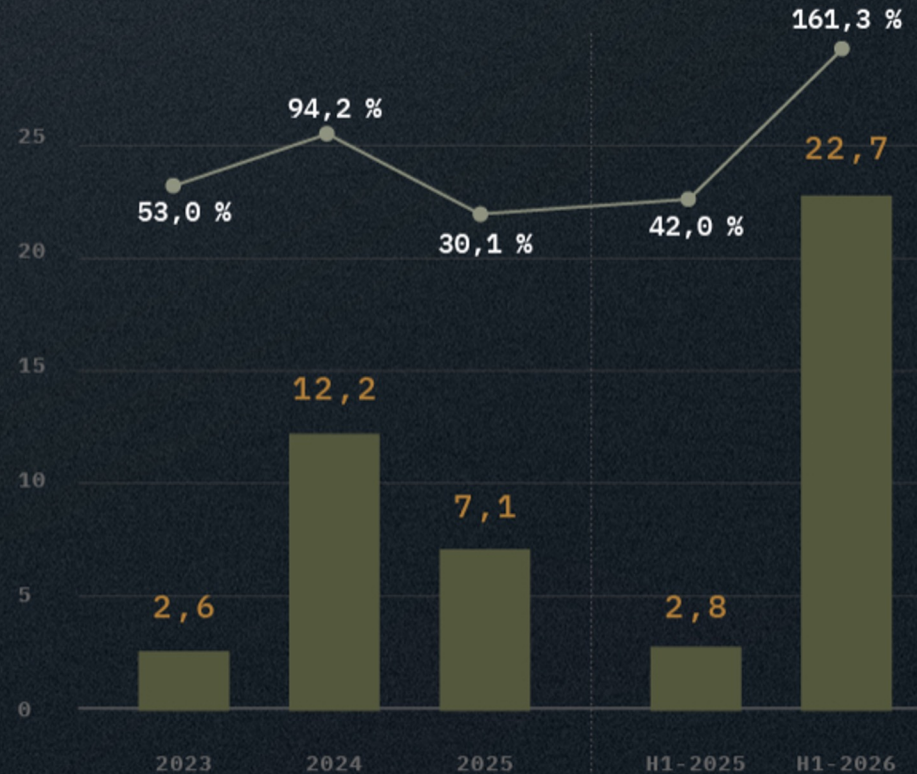
87,2 %

¹ Tilintarkastamaton

² 30.6.2026 päättyneellä 12 kuukauden jaksolla (LTM)

Operatiivinen vapaa kassavirta¹

MILJ. EUROA



● OPERATIIVINEN VAPAA KASSAVIRTA¹
— KASSAKONVERSIO, %¹

¹ Tilintarkastamaton

Taloudelliset tavoitteet sekä osinkopolitiikka

Kasvu:

Innovointivauhdin
kiihdyttäminen
ja liikevaihdon
kasvun jatkaminen

Tilikauden 2024 ja 30.6.2026
päättäneen 12 kuukauden jakson
(LTM) liikevaihtojen välinen
keskimääräinen vuotuinen
kasvuvauhti (CAGR):

91,1 %¹

Kannattavuus:

Korkeakatteisen
liiketoimintamallin
ylläpitäminen samalla,
kun yhtiö jatkaa
investointeja
tuoteinnovaatioihin
ja kasvuun

30.6.2026 päättäneen
12 kuukauden jakson
liikevoitto:

60,8 %¹

Osinkopolitiikka:

Sensofusion painottaa voittojen uudelleeninvestoimista
innovaatioihin ja tutkimus- ja tuotekehitykseen. Mahdollisissa
tulevissa osingoissa otetaan huomioon Konsernin tulos,
taloudellinen asema ja kasvun rahoitustarpeet.

Yhtiön johdon arvion mukaan sen taloudelliset tavoitteet perustuvat kolmeen keskeiseen tekijään. Ensinnäkin Yhtiö pyrkii muuttamaan pääomaa alan johtaviksi tuotteiksi nopeaan tahtiin nopeasti kehittyvillä markkinoilla. Toiseksi Yhtiön integroitu liiketoimintamalli pyritään suuntaamaan loppuasiakkaille kevyellä kustannusrakenteella ja ohjelmistoperustaisella arvomuodostuksella. Kolmanneksi Yhtiön tavoitteena on laajentaa jatkuvasti tuotevalikoimaa ja rakentaa itsenäistä osaamista Euroopassa, Pohjois-Amerikassa ja Lähi-idässä.

Taloudelliset tavoitteet ovat ainoastaan tavoitteita. Ne eivät ole yhtiön tulevaa suorituskykyä koskevia ennusteita tai arvioita, eikä niitä tule sellaisina pitää.

¹ Tilintarkastamaton



Miksi uskomme pitkäjänteisen kasvun jatkuvan

- 01 Markkina on investointiaallon alussa
- 02 Kasvamme markkinaa nopeammin
- 03 Omaamme skaalautuvan ja kassavirtaa tuottavan liiketoimintamallin

Q&A



Yhtiötilaisuuden webcast ja virtuaalinen tehdasvierailu 1.10.2026 klo 18

ILMOITTAUDU:

ipo.sensofusion.com

